1er CONGRESO INTERNACIONAL DE
BioEconomía CIRCULAR 2021
Retos y Oportunidades

Fase II: Financiar el Bio-emprendimiento

7.3 Bioeconomía circular con recursos privados.

CDMX a los 15 días del mes de Julio de 2021

1er CONGRESO INTERNACIONAL DE BioEconomía CIRCULAR 2021
Retos y Oportunidades

Fase II: Financiar el Bio-emprendimiento

Opciones de financiamiento para empresas de economía Biocircular

R:BA: Banca de Inversión

Ramiro Barreto

1er CONGRESO INTERNACIONAL DE BioEconomía CIRCULAR 2021
Retos y Oportunidades

Fase II: Financiar el Bio-emprendimiento

Parámetros para ser sujetos de financiamiento Biocircular

Es necesario tener un plan estratégico para demostrar la inclusión al plan

- El plan debe mostrar los beneficios económicos, sociales y ambientales
- Corrida financiera demostrando necesidades de liquidez y retornos esperados
- Impacto en las comunidades, trabajadores y proveedores.
- Aprovechamiento de las materias primas y activos biológicos usados en el proceso.
- Principales KPI´S atendidos para mejorar costos y beneficios.

Financiamiento

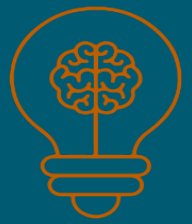
People

Quienes hacen parte del Proyecto o de la empresa:

Directores

Miembros de consejo

Trabajadores estrella.



Philosophy

FODA de la organización

Misión, visión

Plan estratégico de mediano y largo plazo.

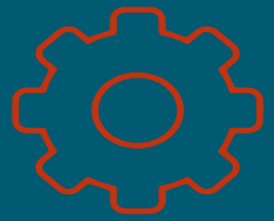
Performance

Resultados obtenido

Estados financieros

Pago de impuestos

Rentabilidad comprada contra el mercado.



Process

Procesos que garanticen que se va a crecer con el recurso

Procesos de mejora.

Procesos biocirculares

EGS

Procesos de salida.

1er CONGRESO INTERNACIONAL DE BioEconomía CIRCULAR 2021
Retos y Oportunidades

Fase II: Financiar el Bio-emprendimiento

Obtención de liquidez

Financiamiento

Se busca liquidez a través de actores en el mercado financieros, que les interese colocar su capital a un interés y ser retornados al 100%. Tener en cuenta:

1. Presentación del financiamiento.
2. Corrida financiera entrada y salida de recursos.
3. Estados financieros , últimos 3 años , más corte año actual.
4. Variables cualitativas de la transacción.
5. Pago de impuestos.
6. Buró
7. Garantías
8. Certificaciones

Corto Plazo

- Sofomes
- Líneas de crédito revolventes
- Factoraje directo o inverso
- Descuentos por pronto pago
- Financieras
- Bancos
- fideicomisos

Equity

Se busca liquidez a través de la figura de “sociedad” o participación en la misma bajo ciertas condiciones que se deben pactar con antelación:

1. Mismos que el financiamiento.
2. Estrategia del socio Vrs misión de la compañía
3. Aporte del nuevo socio
4. Costo de entrada y costo de salida (condiciones)
5. Condiciones de gobierno corporativo.
6. Garantías.
7. Certificaciones en proceso.

Largo plazo

- Fondos (VENTURY CAPITAL / IMPACTO)
- Crowdfunding
- Emisiones de acciones
- Bonos corporativos.
- Bancos
- Inversionistas de capital / family Office
- fideicomisos

Gracias

RBACAP es una sociedad constituida en México y que sirve a clientes en toda la región Latam. Los conceptos aquí descritos son basados en la recopilación de información durante los más de 15 años de trabajo.

Si quiere más información por favor contactarse a:

55 430 67653

r.barreto@rbacap.com

@RBA Banca de Inversión

www.rbacap.com