

La Dirección de Alianzas Estratégicas del IICA:

Funciones y apoyo hemisférico

Hugo Li Pun

Quito, 28 de Octubre del 2009

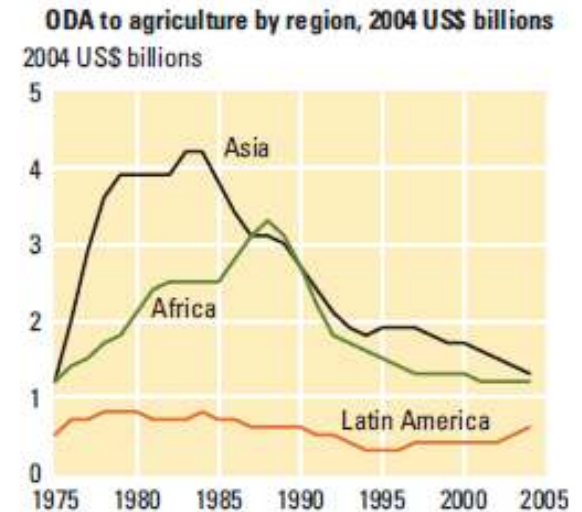
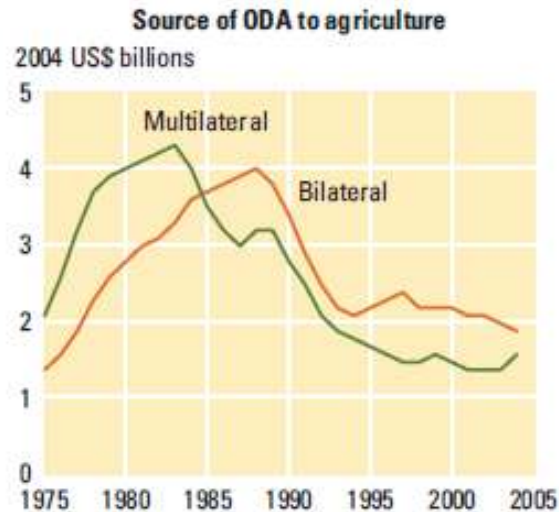
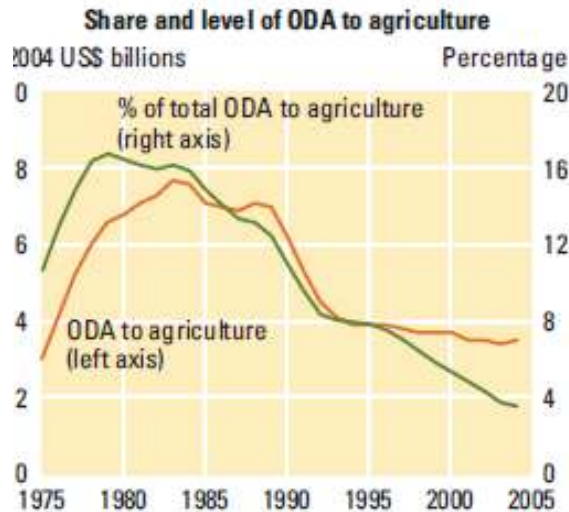
Introducción

- **Un mundo en cambio**
- **Cambios en la demanda de alimentos**
- **Las crisis recientes**
- **Los desafíos y las Alianzas Estratégicas**
- **El rol de la agricultura en LAC**



Introducción

- **Apoyo decreciente**



- **Como ha afectado al IICA**
- **Cambios recientes**
- **El desafío para IICA: impacto, posicionamiento, crecimiento: relevancia**

Propósito de la presentación

- **Lineamientos para suscribir alianzas exitosas**
- **Funciones de la DAE y apoyo institucional**

Lineamientos para la negociación de alianzas exitosas

- **Un mundo competitivo**
- **Inteligencia: prioridades de los socios, mecanismos y contactos**
- **Prioridades institucionales y fortalezas: ventajas comparativas**
- **Credibilidad institucional: integridad, transparencia, profesionalismo**
- **Comunicaciones**

Lineamientos para la negociación de propuestas exitosas

- **La clave: Articular la oferta con la demanda**
- **Trabajo de largo plazo**
- **Oportunidades en la zona Andina**
- **Negociaciones de ganar-ganar**

¡¡TRABAJO EN EQUIPO!!



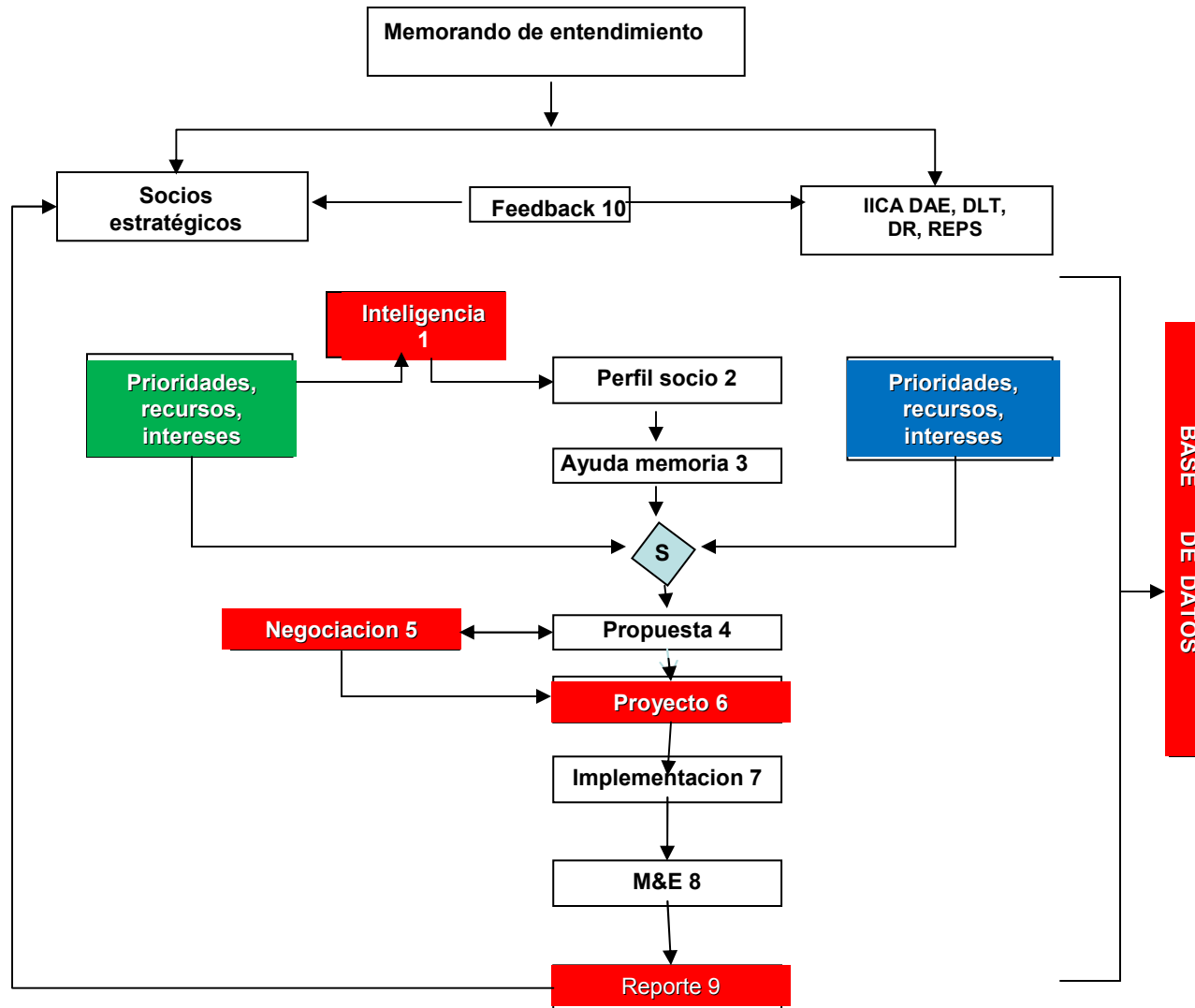
Dirección de Alianzas Estratégicas

- **Establecida en el 2002 con Oficinas en Washington, Miami y Madrid**
- **Principal punto de contacto con socios estratégicos Norteamericanos, Europeos y organismos multilaterales**

FUNCIONES

- **Inteligencia: perfiles de socios y ayudas memoria**
- **Facilitación: memorandos de entendimiento, planes de trabajo, desarrollo de proyectos, base de datos**
- **Comunicaciones**
- **Negociación**
- **Retroalimentación**
- **Trabajo en equipo**

FLUJOGRAMA DE ACTIVIDADES



Resumen

- **Grandes desafíos y oportunidades**
- **IICA debe posicionarse institucionalmente**
- **La DAE juega un rol clave**
- **El éxito depende del trabajo profesional, persistente y en equipo**

